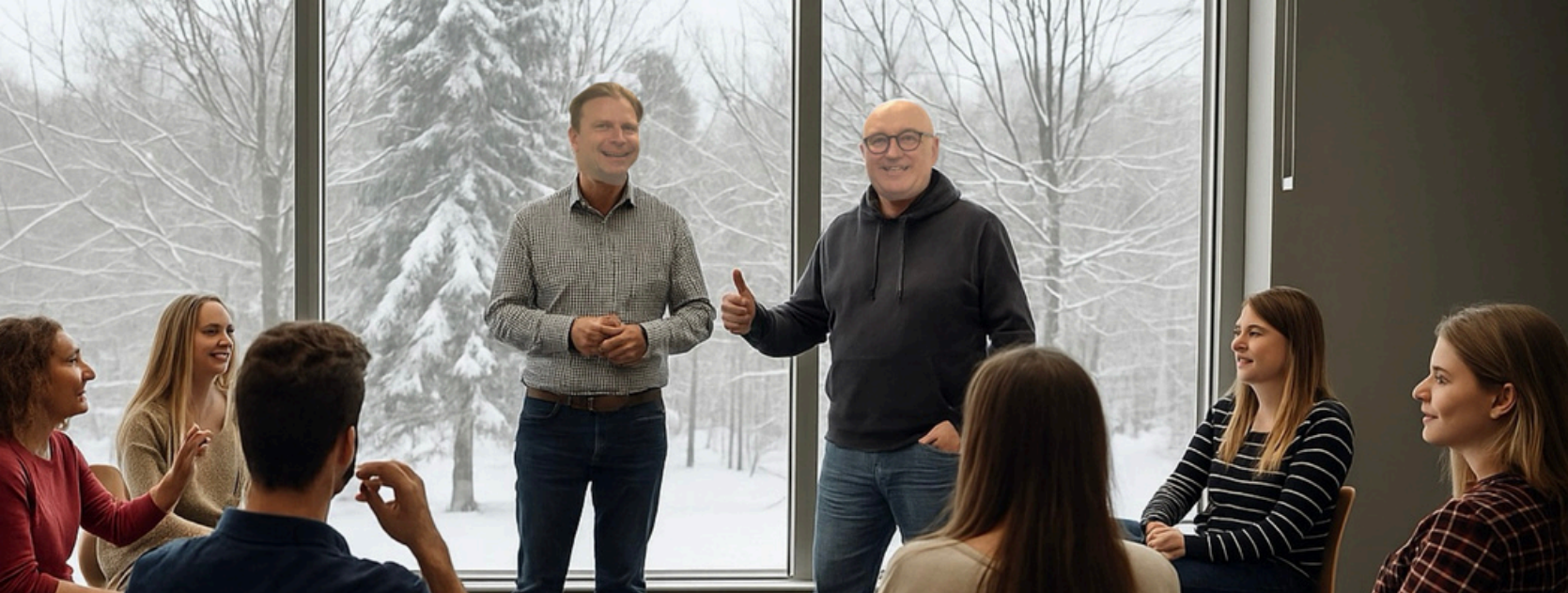




cbs sehnert winter special seminar 2026

**PRAXIS: EINKAUFSKOMPETENZ,
VERKAUFSSTÄRKE UND TEAM-
PERFORMANCE FÜR 2026**

Fokus auf die Herausforderungen

cbs sehnert

Sonnenbergplatz 1

91438 Bad Windsheim

+49 (0) 9841 6850101

kontakt@cbs-sehnert.de

Die wichtigsten Infos

- **Wann?** 29. – 30. Januar 2026
- **Wo?** Winterort Willingen im Sauerland – Hotel Mountain View
- **Mit wem?** Du und deine Coaches Bernd Sehnert und Sebastian Raible
- **Warum?** Vieles hat sich radikal geändert und wir werden im Jahr 2026 nicht einfach so weitermachen können. Wir müssen in der Unsicherheit navigieren, unsere Resilienz stärken, die Wertschöpfung optimieren und die Kompetenzen ausbauen.

Unser zweitägiges Seminar hilft dir, dein Selbstmanagement zu verbessern. Du lernst neue praktische Werkzeuge, Methoden und Techniken kennen und tauscht dich dazu mit interdisziplinären Teilnehmern aus.

- **Wie?** Wähle aus vier spannenden Themenblöcken und profitiere von einem interaktiven Austausch mit unseren beiden erfahrenen Coaches.
- **Wie hoch ist deine Weiterbildungsinvestition?**

Euro 1.470,00 zzgl. gesetzl. Mehrwertsteuer

Darin enthalten: Teilnahme am Zwei-Tagesseminar, Tagungspauschalen mit Tagungsgetränken, Mittagessen und Pausenverköstigungen. Die Übernachtungskosten sind nicht enthalten.

Gerne unterstützen wir dich bei der Buchung eines Zimmers.





Seminar - Menü - Karte

- **Thema 1: Einkauf: Verhandeln im Zeitalter der Unsicherheit - Wie Mindset, Strategie und Klarheit den Unterschied machen**

Coach: Sebastian Raible

- Neue Realität: Distributive Verhandlungen sind zurück
- Globale Schieflagen - Fragile Lieferketten und neue Grenzen
- Verhandlungsführung im technologischen Wandel
- Haltung entscheidet: Dein Mindset als Verhandlungskraft

- **Thema 2: Vertrieb: Kundenbindung und -gewinnung - Wie setze ich in Verkaufsverhandlungen meine Preise durch?**

Coach: Bernd Sehnert

- Immersion im VK-Gespräch einbinden
- Kundenpräferenzen verändern sich: Durch welche Hebel gewinnen wir auch in schwierigen Zeiten?
- Erhöhung der Kundenbindung
- Preissensibilität der Kunden

Seminar - Menü - Karte

- **Thema 3: Ich Selbst = Selbstmotivation + Selbstmanagement = Erfolg**

Coach: Bernd Sehnert

- Selbstführung mit Zuversicht und Entschlossenheit
- Identifikationen individueller Motivatoren – Mein Belohnungssystem
- Positive Affirmationen im Arbeitsalltag
- Umgang mit Rückschlägen und Widerständen: Resilienztraining

- **Thema 4: T.E.A.M. oder Team?**

Coach: Sebastian Raible

- Was kann ich, ohne Führung, zum Teamerfolg beitragen?
- Beziehungslandkarte – Kontakte positiv für die eigene Arbeit nutzen
- Storytelling im Netzwerk – Eigene Stärken & Themen beeinflussen
- Peer-Coaching und Feedback richtig einsetzen



winter special



Trainings-Outdoor- Einheiten im winterlichen Umfeld

- **Gemeinsames Schneeflocken Experience**
- **Spaß, Spiel und Lernerfolg**
- **Class-Space, Fresh-Field and Nature-Lab**

**Wir freuen uns
auf Dich!**

